



7 allée des Crécerelles, 84510,
Caumont sur Durance

06 12 45 00 49

13k.rolland@gmail.com

Permis B : oui

PARCOURS

Commercial de formation, je recherche une double compétence dans le digital. C'est dans cette optique que je reprends mes études à la rentrée prochaine à l'IUT d'Avignon en Licence professionnelle E-Commerce et Marketing Numérique en alternance.

COMPÉTENCES COMMERCIALES

- Prospection physique
- phoning
- vente
- fidélisation
- relation client
- formation de clients
- Marketing

COMPÉTENCES INFORMATIQUES

- HTML et CSS : Certificat Openclassroom obtenu
- Java Script : en cours d'apprentissage
- Pack Office : maîtrisé
- GED : Agora, E docs, Issendis
- CRM : id2i, Effisend

RESPONSABLE E-COMMERCE

Licence professionnelle E-Commerce et Marketing
Numérique

KEVIN ROLLAND

EXPERIENCES

COMMERCIAL

BT CONSULTING | 2017 - 2020

Vente en b to b d'affichage dynamique samsung et de solutions bureautiques (ged, sauvegarde, dematerialisation...)

- Prospection physique et téléphonique
- Fidélisation
- Relation client
- Formation des clients sur les solutions vendues
- Plus de 600 000 € de Chiffre d'Affaires réalisé
- 37 nouveaux clients apportés

TECHNICO-COMMERCIAL

ISOLAT FRANCE | 2016 (4 MOIS)

Vente en b to b et b to c de mousse polyuréthane projetée pour l'isolation des sols et des murs.

TECHNICO-COMMERCIAL

MIRBAT | 2013- 2015

Contrat de professionnalisation en alternance. vente en b to b et b to c de chape fluide et de mousse polyuréthane projeté pour l'isolation des sols.

- Prospection
- Préparation et suivi de chantiers
- Plus de 200 000 € de Chiffre d'Affaire réalisé
- 15 nouveaux clients apportés

FORMATIONS

BTS NRC

IFC - AVIGNON | 2015

BTS NÉGOCIATION RELATION CLIENT OBTENU AVEC UNE MOYENNE DE 14.73

BAC STG

LYCÉE RENÉ CHAR - AVIGNON | 2013

BAC SCIENCE ET TECHNOLOGIE DE LA GESTION
OPTION MERCATIQUE.

OBTENU AVEC UNE MOYENNE DE 12.02 (MENTION AB)

CENTRES D'INTÉRÊT

Golf, Football, Musique, Voyages.