

BERTRAND CATTEAU

155 rue Hector Jacomet - 84140 Avignon

Tél. 07.68.64.17.65 - bertrand.catteau@free.fr

Mobilité: Nationale, Internationale

RESPONSABLE DE DEVELOPPEMENT COMMERCIAL ET MARKETING

Bilingue Anglais

Achats - Vente - Négociation

Rapide, efficace, autonome, calme, intuitif et perspicace, JE PILOTE vos projets et développe votre présence et notoriété sur les marchés Grand Export & Européens :

Canada - USA- Chine - Australie - Europe

ACHETEUR & GESTIONNAIRE GRANDS COMPTES

TEXTISS - Négoce International – Montélimar (35 personnes, CA 35M€)– De Novembre 2016 au 15 Mars 2018

⇒ **Suivi grands comptes et gestion d'un portefeuille fournisseur.**

- Gestion des propositions commerciales, visites clientèle GMS, GSS, suivi commandes et expéditions.
- Négociation avec les fabricants et les usines en Inde, Pakistan, Chine, Turquie, Italie
- Suivi des productions et de la logistique.

Réalisations : Apport de nouvelles idées, contacts et fournisseurs

GESTIONNAIRE ACHATS

TEXTILES CRUCKE - Négoce International – Belgique (26 personnes, CA 22M€) – 2006 à Juin 2016

⇒ **Suivi grands comptes GMS de A à Z: commandes, approvisionnements achats, productions, expéditions.**

- Négociations des prix, délais, qualités avec les fournisseurs en Asie, Bangladesh, Turquie, Inde, Europe.
- Responsable des achats des produits finis et des display/box.
- Gestion d'un portefeuille de clients GMS de 5M€ : collections, commandes, expéditions, livraisons.
- Calcul des offres clients et contrôle des marges commerciales.
- Reporting périodique, taux de service et chiffres d'affaires.

Réalisations : Augmentation du CA de 2007 à 2010 de +48% chez AUCHAN

Augmentation du référencement chez CORA de 2012 à 2014 (x8)

ADJOINT DE DIRECTION

BOWLTECH FRANCE - Négoce Bowling – Wambrechies (5 personnes, CA 1M€)– 2004 à 2006

⇒ **Augmentation des parts de marché de l'activité de montage des pistes de bowling et de vente de matériel.**

⇒ **Amélioration de la notoriété de la marque Bowltech.**

- Responsable des services Administratif, Logistique, Commercial et Marketing
- Développement des ventes et SAV avec les fournisseurs Chinois et Américains.
- Reporting hebdomadaire de l'activité commerciale auprès du siège en Hollande.
- Création de supports publicitaires et du Site de Bowltech France. Traductions techniques et juridiques.

Réalisations : Augmentation du CA matériel de bowling x2 - Réduction des stocks obsolètes

RESPONSABLE PLANNING LOGISTIQUE & SECURITE

PORT DE LILLE – Logistique (330 hectares, 5 sites, 224 000m²) – Lille (38 personnes)– 2000 à 2003

⇒ **Organisation des flux entrants. Mise en place et application de la politique sécurité sur l'ensemble des sites.**

- Gestion quotidienne du planning des réceptions : 60 camions par jour (Espagne, Angleterre, France).
- Élaboration des dossiers sécurité : SMS, HACCP, évaluation et prévention des risques, TMD, ISO.
- Sensibilisation, formation et contrôle de l'ensemble du personnel aux procédures internes.

Réalisations : Réduction du nombre d'accidents/incidents de 8%

DIRECTEUR COMMERCIAL

ARDEN GRANGE FRANCE – Distributeur de Petfoods – Abbeville (12 personnes) – 1999 à 2000

⇒ **Pilote du lancement d'un nouveau produit sur le marché Français.**

- Lancement & commercialisation de 6 gammes de Petfoods SUPERPREMIUM en France dans la grande Distribution (AUCHAN) et en circuit spécialisé (Vétérinaires, Animaleries, Jardineries).
- Animation de 30 points de vente.

ADJOINT DU DIRECTEUR EXPORT

ARDEN GRANGE UK - Fabricant de Petfoods - Hassocks (UK) (14 personnes) – 1997 à 1999

⇒ **Co-Pilote du lancement d'un nouveau produit sur le marché International**

- Prospection de nouveaux distributeurs et importateurs en Grande Bretagne et Europe.
- Création et adaptation des packagings. Contrôle et validation des certificats vétérinaires.
- Etudes marketing, analyses de prix par pays. Design des emballages spécifiques «Pays».

Réalisations : Implantation du produit Premium dans 35 pays

Obtention d'un meilleur positionnement en France : n° 6 dans sa gamme Premium

COMMERCIAL

SACHERIE DE LA SAMBRE – Négoce de produits hygiène, entretien - Tourcoing (5 personnes) – 1996 à 1997

⇒ **Fidélisation de la clientèle, gain de nouvelles parts de marché et augmentation du CA.**

- Prospection de nouvelles zones et augmentation du Chiffre d'Affaires
- Lancement d'une nouvelle activité de sacherie.

Réalisations : Développement de la clientèle sur la région Nord-Pas-de-Calais

COMMERCIAL SEDENTAIRE EXPORT

COOPERATIVE FLEURON D'ANJOU – Négoce de Fruits et Légumes - Angers (42 personnes) - 1995

⇒ **Développement des ventes par téléphone en France et à l'Export.**

- Gestion des ventes export de melons Galia en Angleterre (80%), Irlande, Suède, Hollande et France.
- Responsable de l'étiquetage des produits et du suivi de 60 animations en GMS.

Réalisations : Augmentation des ventes (+ 5%)

COMPAGNIE DES PET FOODS – Négoce de produits Pet Foods - Gallardon (31 personnes) - 1993

⇒ *Étude de marché et enquête de notoriété d'un produit Premium (TECHNI-CAL) au Canada de Toronto à Vancouver pour la Compagnie des Pet Foods.*

Réalisations : Accord France/Canada. La CPF devient le distributeur exclusif pour la France.

Formation:

1993

SUPGECO, GROUPE EDHEC - Diplôme Attaché Commercial Export

1989-1992

NORTHBROOK COLLEGE (West-Sussex, UK)

BTEC Higher National Diploma in Business & Finance

⇒ Adjoint Marketing, Iams Eukanuba International, Eindhoven (Hollande)

⇒ Commercial, Compagnie des Pet Foods, Chartres (France)

⇒ Assistant Logistique/Commercial/Marketing, Iams Eukanuba, Worthing (UK)

⇒ Étude de Marché sur les produits Premium Pet Foods aux USA et Canada.

Formations complémentaires:

2003

CRAM, Lille ⇒ **Sauveteur Secouriste**

2002

INRS, Paris (Enseignement à distance)

⇒ **Animateur de prévention des risques professionnels** ⇒ **Membre du CHSCT**

2001

CESI, Paris ⇒ **Formation à la fonction de Responsable Sécurité**

Langues:

Anglais : bilingue - 5 ans en Angleterre

Espagnol : notions

Informatique:

Maîtrise du Pack Office, Xara, Exact, Vero, BBT, SAGE.

Centres d'intérêts & autres activités :

Association Adhérent de Force Cadres 84 (Avignon) - <http://forcecadres.org>

Membre de la Commission prospection et du Comité d'Administration

Divers

Pélé VTT 84 (Cheval Blanc) Juillet 2018: service restauration - <http://www.pele-vtt.fr>

Ornithologie, voyages (Europe, USA, Canada, Australie)

Forte Culture Anglo-Saxonne