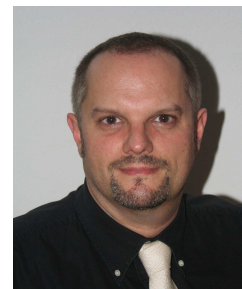


Christophe LESAGE
10 Avenue des Lavandes
84220 Cabrières d'Avignon
Mobile : 06 72 92 83 33
lesage.christophe@neuf.fr
48 ans - Nationalité Française



Expérience professionnelle

Juil-Oct 2017 : Attaché commercial au Pôle Territorial de Coopération Économique Matières et Couleurs du Luberon (PTCE porté par Okhra à Roussillon)

Promotion des services touristiques (Tourisme expérientiel) et d'un ensemble de produits du Luberon des coopérateurs et partenaires du PTCE (Alimentaire, Souvenirs, Artisanat)

Saisons 2015 et 2016 : Vente de fruits et légumes stands sur D900 et D24 (Lagnes-Cavaillon)

06/2013 – 04/2014 : Panier des Bories Sica des Bories Cabrières d'Avignon (84)

De Juin à Septembre 2013 : Responsable du magasin des producteurs de la Sica. Achat, négoce de fruits et légumes et épicerie fine pour la revente aux particuliers, clientèle locale et de passage, Gestion sous expedisoft. Travail en station conditionnement de fruits (cerises, abricots, raisins) manutention caisses et palettes. D'octobre 2013 à Mars 2014 : Travaux administratifs ; Aide comptable, programmation base de données 2014 du logiciel Nextstation. Responsable du magasin des producteurs de la Sica (voir ci-dessous). **Contact** : Mauricette Testard chef de station 0686851544

2011 – 2013 : Vente de fruits et légumes en saison (Lagnes), Aide à la personne et autres activités diverses de service : traduction, jardinage, bricolage (en Provence) Diverses activités de bénévolat (Bretagne et région Parisienne)

07/2010 – 02/2011 : Formation au métier d'acheteur (Cégos 75017 Paris)

Formation Cegos de 128 heures par inter-sessions : Missions et stratégies Achats, tactiques et outils de mise en œuvre opérationnelle, gestion des risques juridiques, négociation Achats.

01/2000 – 06/2010 : Idéal Standard France à Roissy (95) (Sanifrance/American Std France).

01/2003 - 06/2010 : Responsable de marché Export Multi-marques Porcher, Idéal Standard, Jado, Emafrance sur les Dom Tom, Tunisie et Madagascar.

Création et redéploiement des réseaux de distribution des marques du groupe sur les Antilles, la Guyane, l'Océan Indien, la Nouvelle-Calédonie, la Polynésie Française, la Tunisie et Madagascar. Chiffre d'affaires annuel combiné en 2002 1,4M€, et en 2009 : 3M€. Porcher et Idéal Standard sont des ensembliers du sanitaire qui commercialisent appareils de céramique, robinetteries et Wellness. Emafrance est une marque multi produits orientée GSB, enfin Jado est la marque phare de Robinetterie de luxe du groupe.

01/2000 - 12/2002 : Responsable de Zone Export Moyen-Orient/Afrique de l'Ouest marques Porcher, Emafrance et Piel.

Animation et redéploiement d'un réseau complexe d'agents et distributeurs des produits des marques, segments luxe et confort (Sanitaires, éviers, robinetterie). Chiffre d'affaires de la zone :

1M€ en 99, +2M€ en 2003. Piel est une marque de robinetterie maintenant intégrée au portfolio produits d'Idéal Standard. **Contact** : Mr Frédéric Midy Sté Aliaxis +32 27755050 (Bruxelles).

1995–1999 : Commercial Export, Manutan SA – Gonesse (95)

Conseil, négociation, vente et SAV de matériels industriels (Manutention, stockage, outillage, Bureau ...) dans plus de 50 pays sur la base d'un catalogue de plus de 2.000 pages, 80.000 références. Prospection et suivi commercial sur le terrain au Maghreb (Maroc, Tunisie), au Moyen Orient et en Afrique francophone. Manutan est la première entreprise de VPC Industrielle en Europe et est cotée sur le 2nd marché à la bourse de Paris.

1994-1995 : Mission de négoce international auprès de Facilitrade Intl et de Great West Inc. à Denver, Colorado (Etats-Unis).

Études de marché à l'import vers les E.U.A. pour différents produits en provenance de pays tiers (café, agrumes, matériaux de construction, petit équipement électronique ...) ; à l'export vers la France et plus globalement l'Union Européenne pour des produits d'Amérique du Nord et du Sud (Fournitures et équipements médicaux, jus et dérivés de fruits tropicaux, produits végétaux). Négociation des contrats de vente et d'achat, contacts avec la FDA et l'USDA, établissement de crédits documentaires, contrôle du transit et du transport de ces marchandises.

1992-1994 : Responsable Transit International, Collectorgane S.A.

(Groupe Aventis Ex-Roussel Uclaf).

Mission d'intérim, puis C.D.D. au sein du service transit de cette filiale du groupe Roussel Uclaf (aujourd'hui Aventis Pharma). Organisation et suivi des importations et exportations (multimodal) de matières premières animales ; coordination avec les transitaires et transporteurs internationaux, le Ministère de l'agriculture, les PEE, fournisseurs et clients étrangers et Français.

1991-1992 : Rédacteur contentieux à la COFACE, Paris la Défense, 8 mois

COFACE → Compagnie Française d'Assurance pour le Commerce Extérieur. Mission d'intérim en tant que rédacteur au contentieux politique court terme sur les zones Afrique francophone et lusophone. Montage et vérification de dossiers d'indemnisation pour différents assurés des secteurs de la santé et des biens d'équipements.

Études poursuivies

2011 : Formation au métier d'acheteur (Cegos)
1990 : B.T.S. Commerce International (IDRAC PARIS).
1987 : Baccalauréat série B, économie et langues

Langues

anglais courant
espagnol lu, parlé et écrit

Informatique

Maitrise Word et Excel 2007
Powerpoint à perfectionner
Expeditsoft
NextStation